SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES

CONTRATO No CO1.PCCNTR.1352373 del año 2020
NOMBRE DEL CONTRATISTA: VICTOR VINICIO FERNANDEZ HERRERA

IDENTIFICACION DEL CONTRATISTA: 78.713.138 de Montería

OBJETO DEL CONTRATO: CONTRATAR LOS SERVICIOS PERSONALES DE CARÁCTER TEMPORAL COMO INSTRUCTOR CONTRATISTA PARA IMPARTIR FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL EN EL MARCO DEL PROGRAMA DE ARTICULACIÓN CON LA MEDIA TÉCNICA DEL CENTRO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO DE CÓRDOBA EN EL ÁREA DE ASESORÍA COMERCIAL.

OBLIGACIONES DEL CONTRATISTA: OBLIGACIONES DEL O LA CONTRATISTA: El o la contratista, además de las obligaciones por su índole y la naturaleza del contrato de prestación de servicio les son propias, se obliga para con el SENA: OBLIGACIONES ESPECIFICAS: 1. Planear procesos formativos de acuerdo al programa de formación y a los lineamientos institucionales. 2. Ejecutar la formación profesional de acuerdo al programa de formación asignado, para el logro de los resultados de aprendizaje definidos. 3. Evaluar los aprendizajes de cada aprendiz. 4. Llevar todos los documentos soporte del proceso de formación profesional, publicados en la plataforma SIGA. 5. Registrar en el aplicativo SOFIA PLUS, todas las evidencias del proceso formativo. Para ello deben crear las rutas de aprendizaje, asignar aprendices y evaluarlos. 6. Atender las solicitudes relacionadas por el supervisor del contrato.

LUGAR DE EJECUCIÓN: Departamento de Córdoba área de Jurisdicción del Centro de Comercio, Industria y Turismo de Córdoba.

PLAZO DE EJECUCIÓN: 9 meses y medio.

FECHA DE INICIACIÓN CONTRATO: **__15__ DE _FEBRERO_ DE _2020_**

(Día) (Mes) (Año)

FECHA DE TERMINACIÓN DEL CONTRATO: **__30__ DE _NOVIEMBRE _ DE _2020_**

(Día) (Mes) (Año)

VIGENCIA DEL CONTRATO: __30 de NOVIEMBRE de 2020__

VALOR DEL CONTRATO El valor total es de VEINTINUEVE MILLONES CUATROCIENTOS CINCUENTA MIL PESOS MCTE ($29.450.000). Esta suma será pagada por el SENA al contratista según el plan de pago establecido

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES

SUPERVISOR: JUAN CARLOS BAINES
IDENTIFICACION DEL SUPERVISOR: Cédula de Ciudadanía N° 79.420.648

SUSPENSIONES Y AMPLIACIONES DE SUSPENSIÓN: SI____ NO__X_

ACTAS No.	TIEMPO	CAUSALES

BALANCE FINANCIERO

Valor total del contrato	**$29.450.000**
Valor Ejecutado	**$29.450.000**
Saldo de pendiente de cancelar al contratista	$0
Saldo a liberar	$ 0

PRODUCTOS O ACTIVIDADES EJECUTADAS (*Indicar de forma concisa y clara que trabajos ejecuto, ej: realizo 200 liquidaciones con éxito, o realizo 50 contratos, editor la página web de la entidad, etc.)*

IMPARTIR FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL EN EL MARCO DEL PROGRAMA DE ARTICULACIÓN CON LA MEDIA TÉCNICA DEL CENTRO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO DE CÓRDOBA, EN LAS SIGUIENTES FICHAS:

1860684 TECNICO EN VENTAS DE PRODUCTOS Y SERVICIOS**.** EJECUTE LAS SIGUIENTES COMPENTENCIAS**.**

1. PREPARAR LA EXHIBICION DE PRODUCTOS Y SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA SUS CARACTERISTICAS Y EL ESTILO DE EXHIBICION.
2. NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLITICAS DE LA EMPRESA.
3. RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

FICHA 2064423 – TECNICO EN ASESORIA COMERCIAL

- Competencia de aprendizaje: Resultado de Aprendizaje de la Inducción

Resultado de aprendizaje: 1. Identificar la dinámica organizacional del SENA y el rol de la formación profesional integral de acuerdo con su proyecto de vida y el desarrollo profesional.

- Competencia de aprendizaje: Prospectar clientes de acuerdo con los segmentos objetivo y estrategia de ventas

Resultados de aprendizaje:

1. Seleccionar los criterios para la caracterización de clientes potenciales de acuerdo con segmento de mercado 48 H

2. Prospectar clientes potenciales según el producto o servicio de la organización 144H

- Competencia de aprendizaje: vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales.

Resultados de aprendizaje:

1. Estructurar propuesta comercial del producto y servicio de acuerdo con el mercado objetivo 144 H

2. efectuar la venta cumpliendo con políticas de la organización 144 H

FICHA 2064415 – TECNICO EN ASESORIA COMERCIAL

- Competencia de aprendizaje: Resultado de Aprendizaje de la Inducción

Resultado de aprendizaje: 1. Identificar la dinámica organizacional del SENA y el rol de la formación profesional integral de acuerdo con su proyecto de vida y el desarrollo profesional.

- Competencia de aprendizaje: Prospectar clientes de acuerdo con los segmentos objetivo y estrategia de ventas

Resultados de aprendizaje:

2. Prospectar clientes potenciales según el producto o servicio de la organización 11 horas

- Competencia de aprendizaje: vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales.

Resultados de aprendizaje:

1. Estructurar propuesta comercial del producto y servicio de acuerdo con el mercado objetivo 144 H

2. efectuar la venta cumpliendo con políticas de la organización 144 H

OBSERVACIONES DE LA SUPERVISIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS O ACTIVIDADES EJECUTADAS

(*especificar de forma ejecutiva un resumen sobre las actividades ejecutadas por el contratista, indicando si se han cumplido las metas planteadas)*

El instructor ejecuto el objeto del contrato y cumplió con las obligaciones establecidas, entregando mensualmente los informes soportados en la plataforma **SECOP II.**

Se impartió formación mediante el uso de herramientas tecnológicas como medidas para la contención del COVID-19. Alcance a Circular No. 01-3-2020-000049 del 11 de marzo de 2020

En la plataforma Sofía plus se registran los eventos mensuales de horas y juicios de evaluación

SANCIONES: SI___ NO__X_

CUMPLIMIENTO FRENTE A LA OBLIGACIÓN A LA SEGURIDAD SOCIAL: SI_X_ NO__

GRADO DE SATISFACCIÓN: EXCELENTE__ BUENO_X_ REGULAR__ INSUFICIENTE__

Atentamente,

JUAN CARLOS BAINES BARRERA
Supervisor(a) Contrato No. CO1.PCCNTR 1352373 del año 2020
Coordinador Académico